



OCTUBRE 2011

INGLÉS PROFESIONAL PARA NEGOCIOS

HORARIOS

8 sesiones de 2 horas cada una

COSTO

\$ 800.00 pesos + IVA

OBJETIVO

Conocer y practicar el inglés de negocios enfocado a las actividades profesionales y laborales, se requiere conocimiento básico del idioma inglés, curso dirigido a principiantes. (Duración 16 horas.)

TEMAS

1. - Socialize with people in a business context.
2. - Phone calls.
3. - Daily routine in different countries.
4. - Business e-mails.
5. - Words and phrases used in restaurants.
6. - Conference facilities.
7. - Talk about Jobs, job interviews, signs and notices.
8. - Describe businesses

EXPOSITOR

Profra. Karina Ramírez Galán

✉ informes@englishtraining.com.mx

☎ 04481-1238-77-44

PLAN DE NEGOCIOS

HORARIOS

Llamar para pedir horarios de grupos o individuales

OBJETIVO:

Tú eres de las personas que se han preguntado alguna vez: ¿Mi negocio es exitoso?, ¿Mi negocio será rentable?, ¿Mi negocio tendrá futuro?, ¿La utilidad de mi negocio es la que yo había proyectado al inicio?, ¿Por qué es importante que tu negocio cuente con un Plan de Negocio?...

Un Plan de Negocio te ofrece los siguientes beneficios:

- Te ayuda a clarificar, enfocar, metas y objetivos del negocio.
- Organiza los diferentes factores de un negocio necesarios para el éxito.
- Permite confrontar las ideas con la realidad.
- Es una herramienta útil para conseguir la administración de elementos claves para negocio como: proveedores, almacén, ventas, mercadotecnia, etc.
- Permite coordinar la realización de tareas en base a un calendario.
- Posibilidad de realizar cambios cuando el negocio experimenta altas y bajas.
- Instrumento de control que permite detectar desviaciones de plan original, así como evaluar el proceso del proyecto.
- Punto de referencia para futuros planes que aparezcan a medida que el negocio evoluciona.

EXPOSITOR

Lic. Armando Cadena

✉ armandocadenat@yahoo.com.mx

SEMINARIO Y TALLER PROFESIONAL DE VENTAS

HORARIO

Sábado 1, 8, 15, 22 de octubre 2011 De 9:00 am a 15:00 HRS.

COSTO

\$5,000 por persona, POR LOS 4 TEMAS, (Antes de impuestos) 20% de descuento a partir de 5 asistentes.

DIRIGIDO

Para vendedores experimentados y novatos, así como tomadores de decisiones y supervisores.

Lugar

Serafín Peña #808 altos esq. Padre Mier 64000, Monterrey, N.L.

EXPOSITOR

MBA. Julio Rebolledo del Castillo

☎ 921518038

CURSO DISEÑO de INTERIORES Y DECORACIÓN

HORARIOS

03 al 07 de octubre de 10:00am a 12:00pm y 15 de octubre (son 5 sesiones) al 12 de noviembre de 10:00am a 12:00pm ò 2:00 pm a 4:00pm y 17 de octubre de 7:00 pm a 9:00 pm

COSTO

\$1,500 pesos

TEMARIO

- Identificación de elementos clave en la decoración
- Identificación de estilos de acuerdo al mobiliario (Clásicos y contemporáneos)
- Tipos de ambiente en la decoración de interiores
- Color (como seleccionar y combinar de forma adecuada)
- Muro (detalles), Ventana (tipos de cortinas y persianas)
- Acentos decorativos (iluminación, accesorios, cuadros)

Lugar

Serafín Peña #808 altos esq. Padre Mier 64000, Monterrey, N.L.

EXPOSITOR

Arq. Mayte Rendón

☎ 0448110210518

COACHING PARA VENDER Y NEGOCIAR

HORARIOS

Lunes 17 al viernes 21 de octubre de 2011 de 2:00 pm a 6:00 pm. DURACION: 20 HRS

COSTO

\$5,200.00 por persona

CONTENIDO TEMÁTICO

- Comunicación inteligente para ventas
- La escucha activa, una herramienta para vender.
- Como usar los "sondeos" para saber las necesidades de los clientes
- Como se utiliza la herramienta del "apoyo".
- Manejo e objeciones y cierres de Ventas Exitosos
- Manejo de las 4 actividades del cliente
- 5 pasos para Vender efectivamente
- PNL para ventas
- Procesos y Tecnologías de información para ventas

DIRIGIDO A:

Personal del área de ventas

Lugar

Serafín Peña #808 altos esq. Padre Mier, Centro 64000, Monterrey, N.L.

EXPOSITOR

Lic. Armando Cadena Treviño

Lic. Gerardo Hugo Garza Gómez

Lic. Julio Cesar Sánchez

SEMANA DE CAPACITACION EN COMPUTACION, INFORMATICA Y TI

Cursos de EXCEL, WORD, POWER POINT, ACCESS Y EXCEL AVANZADO

HORARIO

Del lunes 24 al Sábado 29 de octubre 2011

9.00 am a 2.00 pm y de 3.00 pm a 6.00 pm

EQUIPO EN RENTA

300.00 adicional

Lugar Serafín Peña #808 altos esq. Padre Mier, Centro 64000, Monterrey, N.L.

EXPOSITOR

Lic. Gerardo Hugo Garza Gómez

sistemaxnl@prodigy.net.mx

EVENTO DE VENDING MULTIRECARGAS PARA CELULAR

Asista el próximo miércoles 18 de octubre 2011 de 9.00 am a 11.00 am a la PRESENTACION OFICIAL de VENDING MULTIRECARGAS PARA CELULAR

Evento sin costo, invita SISTEMAX, INGENIERIA DE SERVICIO

CARACTERISTICAS

- Recupere su inversión en menos de 3 meses con 30 recargas diarias de 30 pesos.
- Solo conecte el equipo a la energía eléctrica
- Recargas Telcel, Movistar, Unefon, Iusacell
- Funciona en áreas de cobertura celular.

Lugar Serafín Peña #808 altos esq. Padre Mier, Centro 64000, Monterrey, N.L.

Confirme su asistencia en SISTEMAX

Gerardo Garza

✉ sistemaxnl@prodigy.net.mx

☎ (81) 8401 8259, 8401 8260

¿COMO DESARROLLAR EL TALENTO HUMANO?

HORARIOS

Octubre 19, 2011 de 9:00am a 11:00am

CONFERENCIA SIN COSTO

OBJETIVO:

Obtener información valiosa acerca del modelo de detección de necesidades de capacitación DNC efectivo. Obtener una mirada para saber cómo y porqué, el coaching ejecutivo y organizacional se convierte en una gran herramienta de desarrollo del talento humano de las organizaciones exitosas en la actualidad

CONTENIDO TEMÁTICO Detección de necesidades de capacitación

- Coaching gerencial

Dirigido

Personal de recursos humanos

Inscripciones e informes:

SISTEMAX

Tels. (81) 8401 8259, 8401 8260

sistemaxnl@prodigy.net.mx